

erhverv

D J U R S L A N D

april 2024

ERHVERVSVENLIGHED

I SYDDJURS, NORDDJURS OG RANDERS

MAN SKAL

INVESTERE I SELVE SAMARBEJDET

BILEN&BOSSEN:

BENZIN | BLODET

LARS BØGH: JEG ER FAMILIENS

NATURNØRD

MURERFIRMA

Bent Klausen Aps



Industrivej 20 · 8586 Ørum Djurs · Tlf. 8638 1160 · CVR-nr.: 21 14 72 06

info@bentklausen.dk · www.bentklausen.dk

kontor
syd

Århusvej 146 · 8500 Grenaa
Tlf. 8632 1111 · www.kontorsyd.dk



Det handler om helheden

 DJURSLANDS BANK | Erhverv

VVS-installation

 **PerMøller**

- VAND • VARME
- SANITET • VENTILATION
- BLIKKENS LAGERARBEJDE

RUGVÆNGET 14
8500 GRENAÅ
TLF. 86 32 21 77
WWW.PERMOELLER.DK



Din lokale installatør

- El-installation
- Automation
- IT-netværkløsninger
- Industriservice
- Solceller
- Sikringsanlæg

BP
Soendergaard

www.bps-el.dk

Trekanten 44
8500 Grenaa
Tlf. 86 32 32 99

Deres garanti for kompetence og engagement

Solid bygge- og entreprenørvirksomhed

- Stærke kompetencer indenfor byggerier og entrepriseforner
- Egenproduktion indenfor jord- og kloak-, beton- og murerarbejder
- Et medarbejderteam fordelt på egenproduktion og projektledelse

 **RASMUS JAKOBSEN**

Risskov: Arresøvej 41 / Grenaa: Energivej 20
Tlf. 8632 3511 · www.rjakobsen.dk

Speciale i entrepriseret

Den bedste måde at forebygge på, er at være på forkant

Vi rådgiver en række østjyske entreprenører, håndværkere, ingeniør- og arkitektvirksomheder om alt fra udbud, kontrakter og syn og skøn

Lindhardt & Steffensen
Advokater

Tel. 88 33 46 46 - www.lsalaw.dk

mercatus

Færgevej 1 · Grenaa
www.mercatus.dk

Jørgen fra Camo Leathers fik Bettina som småjobber: Hun har vilje og lyst til det, hun laver

Du kan ansætte en småjobber helt ned til en time om ugen. Virksomhedsservice i Jobcenter Norddjurs er altid klar til at finde det rette match netop til din virksomhed.

Kontakt virksomhedsservice på 2399 4238 eller virksomhedsservice@norddjurs.dk

 **småjob** Norddjurs

 **jobcenter** Norddjurs

Torvet 3, 8500 Grenaa · www.jobnet.dk



4

INDHOLD

4 ERHVERVSVENLIGHED I SYDDJURS, NORDDJURS OG RANDERS

Der er snart sæson for indsamling af data til Dansk Industris årlige analyse, der vurderer kommunernes erhvervsvenlighed. Vi har spurgt tre erhvervsledere – og medlemmer i DIs lokalbestyrelser i Syddjurs og Randers-Norddjurs, om deres forventninger til resultatet.



8

8 MAN SKAL INVESTERE I SELVE SAMARBEJDET

Når flere virksomheder går sammen om en opgave, er der behov for at investere i samarbejdet med henblik på at gå sammen om flere opgaver. Det er hovedkonklusionen fra tre firmaer, der gik sammen om en kampagne for Børnetelefonen.

10 BILEN&BOSSEN: BENZIN I BLODET

Noget af det første Troels Vikkelsø Lerke tegnede som barn var biler – eller rettere, noget der mindede om biler.



10

12 FREMTIDSPARKEN SKABES OG UDVIKLES GENNEM PARTNERSKAB

14 NU RYKKER DE RENE EL-VAREVOGNE

16 STRATEGISK SPARRING SOM STYRKER VIRKSOMHEDERNES POSITION

18 VERDENSKLASSE GOLF TIL GAVN FOR LOKALE VIRKSOMHEDER

20 GMC FÅR MEDARBEJDERNE TIL AT RANKE RYGGEN

22 JEG ER FAMILIENS NATURNØRD

Personprofil Direktør Lars Bøgh, Karpenhøj Naturcenter [forsidefoto] Den nye direktør for Karpenhøj Naturcenter på Mols har nørdet med natur hele sit liv. Ved siden af et stort løbetalent har han en noget særpræget hobby.

24 AJOUR – NAVNE – SELSKABER REGNSKABER – LEDIGHED – BOLIGMARKED

Udgivelse nr. 271. Erhverv Djursland udgives af kommunikationsbureauet Mercatus A/S, Færgevej 1, 1., 8500 Grenaa

Redaktion: Lars Chalmer Rasmussen (ansv.), Jens Nikolajsen og Haakon Rønnow Petersen.

Profilering: Lars Chalmer Rasmussen, tlf. 40 51 06 19 og Palle Mikkelsen, tlf. 28 10 20 44.

Oplag: 2.100 elleve gange årligt. ISSN1903-3613. Samt online udgave til ca. 1.000 abonnenter.

Tryk / distribution: Grefta Tryk A/S, tlf. 86 32 29 22 / Distribution PLUS til samtlige postregistrerede firmaer, forretninger og kontorer på Djursland.

Næste nummer udkommer i uge 20.

Tekst, foto og annoncer må ikke benyttes erhvervmæssigt uden skriftlig tilladelse fra redaktionen. Der må citeres fra magasinet med kildeangivelser efter gældende regler. Klummer og advertorials er betalte indlæg.



Åstrupvej 16 · 8500 Grenaa · Tlf. 87 58 11 00

Abildgårdsvej 10 · 8570 Trustrup
86334677 · 86334121 · www.u-sinding.dk

Vestergade 108 · 8550 Ryomgård · Tlf. 87 74 12 34
www.vorupgruppen.dk

hva garant // Tlf. 86 38 12 66 · www.nyborg-s.dk

ERHVERVS- VENLIGHED

I SYDDJURS, NORDDJURS OG RANDERS

Der er snart sæson for indsamling af data til Dansk Industris årlige analyse, der vurderer kommunernes erhvervsvenlighed. Vi har spurgt tre erhvervsledere – og medlemmer i DIs lokalbestyrelser i Syddjurs og Randers-Norrdjurs, om deres forventninger til resultatet.

Umiddelbart efter påske starter DI udsendelsen af spørgeskemaer til en lang række lokale virksomheder, hvor de får mulighed for at vurdere hjemkommunes erhvervsvenlighed, ved at give deres bud på, hvordan de blandt andet oplever dialogen med kommunen, sagsbehandling, trafikforhold samt skatte- og afgiftsniveau.

Op- og nedture

Lokal Erhvervsvenlighed 2024 er en landsdækkende undersøgelse, der evaluerer og sammenligner erhvervsvenligheden i stor set alle landets kommuner, og som sidste år hvilede på næsten 8.000 virksomheders vurdering. Gennem de sidste ti års analyser har der været relativt store udsving på landsplaceringen hos de tre kommuner på Djursland og i Kronjylland.

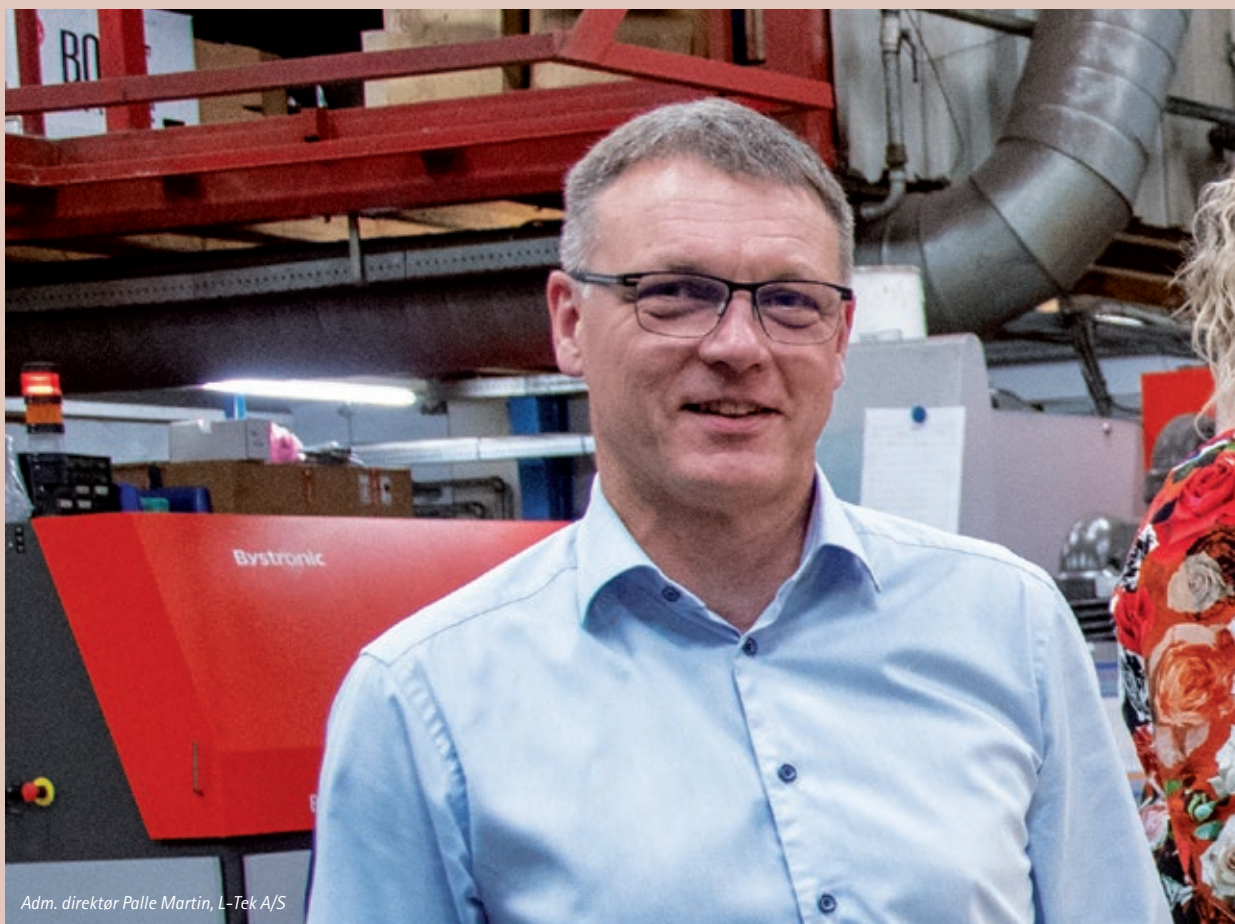
På graferne kan du se de sidste tre år placeringer og antal besvarelser.

Om undersøgelsen

Ud over vurderinger fra de lokale virksomheder, er analysen baseret på en lang række statistiske parametre, der indikerer, hvordan det er at drive virksomhed i den enkelte kommune. Formålet med spørgeskemaundersøgelsen er at hente oplysninger om kommunerne, som man ikke kan finde i de officielle statistikker.

Resultatet af undersøgelsen offentliggøres i løbet af september.





Adm. direktør Palle Martin, L-Tek A/S

NORDDJURS KOMMUNE

DER LYTTES TIL RESULTATET

Hos L-Tek A/S i Nørager påpeger administrerende direktør Palle Martin – der også er vicebestyrelsesleder i DI Randers-Norddjurs – at udfaldet af den årlige tilfredshedsundersøgelse tages yderst seriøst af politikerne i Norddjurs. „Jeg oplever både interesse, lydhørhed og handling, når vi sammen med politikere og topembedsmænd gennemgår årets resultater,“ indleder han. „Der er et stort lokalt engagement, og det er en meget vigtig dialog, som fortæller mig, at DI har skabt et værktøj, der både bruges aktivt og bidrage til syn-

lige resultater lokalt.“ Derfor finder han det også vigtigt, at så mange som muligt udfylder spørgeskemaet. „Jo flere besvarelser, jo mere troværdigt bliver resultatet.“

Nuancerne skal med

Den interesse kommunalbestyrelsen har for resultatet er grunden til Palles opfordring, hvor han i dialogen har mødt mange af kommunalbestyrelsens medlemmer gennem Arbejdsmarkeds- og Erhvervsudvalget. „Vi har ofte en tendens til især at svare på undersøgelser, hvor

vi er lidt utilfredse og leder efter hullerne i osten. Det er vigtigt med nuancerne og derfor også væsentligt at fortælle, hvad der går godt.“

Palle har derudover en klar oplevelse af, at der er et stærkt interessefællesskab for hele Djursland gennem DUR (Djurslands Udviklings Råd). „Det er et fælles projekt at positionere hele Djursland samlet.“

» JO FLERE

BESVARELSER, JO MERE

TROVÆRDIGT BLIVER

RESULTATET



Tømrermester Lennart Brouer, Tømrerfirma Thorkil Brouer A/S

SYDDJURS KOMMUNE

TRE UDFORDRINGER

Tømrermester Lennart Brouer er tilknyttet DI gennem den syv mand store lokalbestyrelse for håndværkere i det tidligere Dansk Byggeri, der i dag er en del af DI. Han peger på, at set fra en lokal håndværkers perspektiv, har kommunen en række udfordringer, der skal arbejdes med. „For det første er der plads til forbedring på byggesager, hvor behandlingstiderne både er for lange og svinger meget. Og så er det vigtigt, at kommunen bruger de lokale håndværkere til at løse de spjæld- og vedligeholdelsesopgaver, der er på deres egne bygninger som skoler og plejehjem.“ For Lennart er det den type opgaver, der gør, at de kan tage folk ind fra Jobcentret til forskellige småjobs.

Lennart opfordrer også Syddjurs til at se realistisk på økonomien i den grønne omstilling. „Den er helt nødvendig, og man skal have for øje, at det er dyrere at istandsætte

end at bygge nyt, og at det er mere kostbart at bruge brugte byggematerialer end nye. Det skal med helt i projekteringsfasen i udbuddene.“

Erhvervsenheden og borgmesterbesøg

Der er stor ros fra tømrermesteren til etablering af den nye fælles erhvervsenhed. „Det er et rigtig godt tiltag, og selv om vi ikke bruger den så meget selv, får den megen ros. Ikke mindst for at komme med hurtige svar. Jeg slår på tromme for den, og de mange forskellige ydelser, de kan hjælpe erhvervslivet med.“ Han mener også, at pengene er givet godt ud, så der kan komme nye virksomhe-

der til, samt at de, der er her, bliver og udvikler sig.

Også initiativet med at flytte borgmesterkontoret ud i lokalområderne, ser Lennart som godt. „Det er et godt forsøg, og han (borgmester Michael Stegger Jensen) virker reelt engageret og interesseret i at komme ud og høre, hvad folk bokser med. Det er en rigtig god ide.“

Lokalbestyrelsen bruger en del tid på undersøgelsesresultater for at øge tilfredsheden, så Syddjurs derved kommer

højere op på listen. „Derfor er det vigtig, at de, der får spørgeskemaet tilsendt, udfylder det. Vi gør det altid selv,“ runder han af.

» JEG SLÅR PÅ TROMME FOR ERHVERVSENHEDEN, OG DE MANGE FORSKELLIGE YDELSER, DE KAN HJÆLPE ERHVERVSLIVET MED



Adm. direktør Per Hastrup, Prodan A/S

RANDERS KOMMUNE

BALANCE AT VÆRE RETVISENDE

Adm. direktør Per Hastrup, Prodan A/S, der også er bestyrelsesleder i DI Randers-Norddjurs, har store forventninger til Randers Kommunes placering i den kommende tilfredshedsanalyse. „Den gør det godt, og det gælder for den sags skyld også Norddjurs.“

Per giver gerne et par bud på opfordringer til de, der inviteres til at deltage i undersøgelsen. „Det er en svær balance, for på den ene side vil vi gerne have en god score, på den anden side skal den være

retvisende.“ Han opfordrer derfor til at sende et signal om de positive oplevelser og ikke om negative ting, man har hørt. „Vi er lidt nogle brokhoveder med hang til at hænge fast i en enkelt sag, der ikke gik helt som forventet eller har taget for lang tid.“

Nordic Waste

Kommunens ageren i forhold til miljø sagen omkring Nordic Waste, tror han ikke får særlig stor indflydelse på resultatet. „Jeg ved godt, det både kan blive en dreng eller

en pige. Men da skaden var sket, reagerede de meget professionelt. Kommunen kunne have fedtspillet og ventet på en afklaring af det økonomiske samspil mellem stat, kommune og kapitalejerne i selskabet, hvilket ville være gået katastrofalt ud over miljøet og beboerne i området. I stedet gik de i aktion, med en bevidsthed om, at det økonomiske slagsmål må afklares efterfølgende.“

Til slut noterer Per, at Randers aldrig kommer i top ti. „Det forhindrer de statistiske forhold, og at vi har den infrastruktur, vi nu engang her.“

Jens Nikolajsen, jens@mercatus.dk



MAN SKAL INVESTERE I SELVE SAMA

Når flere virksomheder går sammen om en opgave, er der behov for at investere i samarbejdet med henblik på at gå sammen om flere opgaver. Det er hovedkonklusionen fra tre firmaer, der gik sammen om en kampagne for Børnetelefonen.

Da Barnaby Stig Swann Pedersen for et par år siden fik en henvendelse om at udvikle læringsmateriale for Børns Vilkår om Børnetelefonen, var han nødt til at få hjælp til opgaven. Den var nemlig ikke typisk for hans virksomhed, Barnaby Swann, som fokuserer på kampagner og mikro-dokumentarer. Opgaven kaldte blandt andet på tryksager og fem animationsfilm, hvorfor han inviterede Gustav Tipsmark med virksomheden Gustav & Hund og Kim Bo Christensen med virksomheden KimBo & Co ind i projektet.

„Jeg havde tidligere samarbejdet meget med Gustav om tryksager i en sådan grad, at mine kunder tror, jeg har fastansat ham i mit firma. Han er skarp til at få noget kogt ned på en enkelt linje. Jeg vidste, at Kim Bo er god til grafik og tegnefilm. Vi satte os sammen og lavede hurtigt et oplæg med tekst og tegninger. Da vi holdt pitch-mødet for Børns Vilkår, fik vi opgaven samme dag,“ husker Barnaby.

De har hver en kontorplads på Maltfabrikkens arbejdsfællesskab, M8. Barnaby, der er vant til at sammensætte hold til en given opgave, er benovet over, hvor meget de tre inspirerer hinanden, og hvor meget mere de kan gøre sammen end hver for sig. Gustav har det på samme måde:

Børnetelefonen en prøveballon

„Selv om vi alle tre arbejder med kommunikation og derfor har et kæmpe overlap i vores formelle kompetencer, har vi forskellig fokus. Vi inspirerer hinanden, og der ligger en kæmpe styrke i at lukke op og anerkende, at en af de andre måske er bedre end mig til lige det her,“ fortæller han.

De tre er enige om, at man skal finde sammen med nogen, man er professio-

nelt uenige med. Det får de faglige kompetencer i spil. Det må ikke være nogen, der partout vil have ret men nogen, der er åbne for hinandens tilgang til opgaven.

„Børnetelefonen blev en lille prøveballon for vores samarbejde. Det slog lidt gnister i begyndelsen. Vi arbejder stadig på at få det til at fungere endnu bedre. Det kræver en investering i selve det samarbejde, som vi har om nye projekter,“ fortæller Kim Bo.

Snak om andet end arbejde

De fortæller gerne om deres erfaringer med at finde sammen om opgaver. Allerførst skal man finde sammen over en kop kaffe. Det skal være uformelt og uforpligtende. Undgå elevatorpitch'en og vær åben, ydmyg og oprigtig. Det handler om at mærke hinanden.

„Det allerbedste er at være nysgerrig på den anden person og undgå at tale konkrete arbejdsopgaver på det første møde. Relationer er meget vigtigere. At forstå hinandens passion, og hvad der driver os. Fungerer det, kan man afprøve et samarbejde, hvor man skal være åben for at justere rollerne. Investeringen ligger i samarbejdet og ikke i den første opgave,“ mener Barnaby.

Siden har de tre fået flere opgaver for Børns Vilkår, blandt andet en kampagne og læringsmateriale om skældud. Hver gang har Barnaby director-kasketten på, men de deltager alle tre i møderne med kunden. For tiden arbejder de sammen om læringsmateriale til henholdsvis landets pædagoger og socialrådgivere. Begge projekter hvor animationsfilm indgår i.

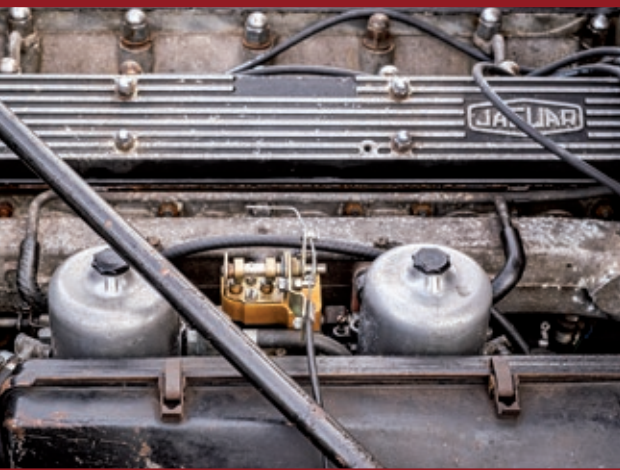
Haakon Rønnow Petersen, haakon@mercatus.dk

» BØRNETELEFONEN BLEV EN LILLE PRØVEBALLON FOR VORES SAMARBEJDE

Kim Bo Christensen

» INVESTERINGEN LIGGER I SAMARBEJDET OG IKKE I DEN FØRSTE OPGAVER

Barnaby Stig Swann Pedersen



BENZIN I BLODET

Noget af det første Troels Vikkelsø Lerke tegnede som barn var biler – eller rettere, noget der mindede om biler.

På samme måde var det foretrukne legetøj modelbiler. Med årene er fascinationen blevet til hans levevej. Troels blev udlært hos en ejendoms-mægler og senere bilsælger hos forskellige forhandlere. „Jeg har ved siden af handlet med veteranbiler fra min private adresse i Randers, men gik i januar 2023 all in som selvstændig med virksomheden Classic Garage. I januar 2023 startede jeg virksomheden, og i december 2023 sagde jeg mit job op og fik i samtidig



nøglerne til den nye hal og gik all-in på Classic Garage," fortæller han.

Den ædle britte

For et par år siden købte han den smukke Jaguar XJ6, der har kørt det meste af sit liv i Viborg området, som sin private veteranbil. „Jeg har også kørt meget på motorcykel, men med to mindre drenge kan vi bedre tage på ture hele familien sammen. Det er hyggeligt, og køreturen i sådan en klassiker kan noget helt

ekstraordinært, som nye biler ikke kommer i nærheden af.“

Familien har været til Kalø Tirsdagstræf i Jaguaren masser af gange, hvor der også lokkes med softice og ristede pølser.

Jens Nikolajsen, jens@mercatus.dk

Jaguar XJ6, Series 1

Byggeår: 1971 | Assembly Coventry, England
Antal: 59,077 (1968–1973)
Motor: 4.2 L XK I6
6 cyl. Række
Effekt: 225 HK

De yderst centralt placerede erhvervsarealer ved motor- trafikvejen, der kommer til at rumme Fremtidsparken, har skabt et nyskabende samarbejde mellem Syddjurs Kommune og Norlys.

Med en liggetid, der havde falmet til-salg skiltet ved den 29 ha store kommunale erhvervsgrund lidt, reagerede Syddjurs ved proaktivt at udvikle området og udarbejde en lokalplan. Chefkonsulent Poul Møller fortæller: „Idéen med at lave lokalplanen inden salget, var at gøre grunden ekstra indbydende og give det nogle unikke fælles kendetegn. Syddjurs Kommune fik formuleret de overordnede rammer med fokus på en grøn landskabsstruktur, der fremhæver stedets naturmæssige værdier, så området samlet fremstår attraktivt for både virksomheder og besøgende.“

Fælles grøn profil

Det fundament, og den kendsgerning at stedet er et markant trafikknudepunkt, er baggrunden for partnerskabet mellem kommunen og andelselskabet Norlys, der er kommet i stand med Norlys' køb af det første hele delområde på

omkring 11 ha. „Sammen vil vi skabe et moderne bæredygtigt erhvervsområde som ramme. Området kan forhåbentlig også tiltrække innovative virksomheder som kan se muligheder i at etablere sig et

» DET TRAFIKALE FIXPUNKT GØR DET EKSTRA OPLAGT FOR VIRKSOMHEDER, DER ARBEJDER MED GRØN SERVICEKULTUR, AT SLÅ SIG NED HER

Poul Møller

naturskønt erhvervmiljø,” fortsætter Poul, der også ser området som portalen til Djursland. „Det trafikale



Chefkonsulent Poul Møller, Syddjurs Kommune, Erhvervsgrundsalgskoordinator Christina Maria Grunert, Syddjurs Erhvervsenhed og eMobility ansvarlig Ellen Trolle, Norlys

fixpunkt gør det ekstra oplagt for virksomheder, der arbejder med grøn servicekultur, at slå sig ned her.”

Poul fortæller også, at købsaftalen indeholder en tidsbestemt køberet for Norlys på de sidste to delområder.

» OMRÅDET LIGGER ATTRAKTIVT I FORHOLD TIL VORES UDBYGNING AF DEN NATIONALE LADEINFRASTRUKTUR

Ellen Trolle

Nålen var sat på kortet

At lokalplanen var lavet og dens grønne fokus passede helt perfekt med Norlys' ambitioner. „Vi har købt, fordi det giver rigtig god mening,“ forklarer ansvarlig for eMobility i Norlys, Ellen Trolle. „Området ligger attraktivt i forhold til vores udbygning af den nationale ladeinfrastruktur. Vi havde allerede sat en nål på kortet, men var lidt afventende.

Med lokalplanens fokus besluttede vi at kaste os ud i det.”

Energi- og telekoncernens plan er at skabe et serviceområde omkring lade-standerne. Et sted hvor man har lyst til at køre ind og tage et ophold, strække benene, nyde en madpakke eller købe en kop kaffe. „Vi vil også tilgodese de mange turister, der besøger Djursland og som her får en oplagt mulighed for at oplade deres biler samtidig med, at de får en god oplevelse på stedet,“ slår Ellen fast.

Relevante interessenter

Norlys er i fuld gang med at finde flere virksomheder, der vil etablere sig i parken, et arbejde der foregår

i et tæt samarbejde med Syddjurs' erhvervsenhed. „Vi er i dialog med en række meget spændende og relevante interessenter, der passer perfekt ind i den grønne vision, og jeg har en rigtig god fornemmelse af, at det lykkes,“ spår Ellen, der også pointerer, at lokalplanen er skruet sådan sammen, at den understøtter og respekterer handelslivet i Rønne, så detailhandel fastholdes der.

„Ud over at være porten til Djursland og fokuset på det grønne, ser vi også nærheden til Aarhus som en kæmpe fordel, fordi det bliver lettere at tiltrække medarbejdere herfra,“ slutter Ellen.

Jens Nikolajsen, jens@mercatus.dk



FREMTIDS- PARKEN

SKABES OG UDVIKLES
GENNEM PARTNERSKAB

Han tror på, at der allerede i år kommer roamingregler, så man kan lade på alle ladestander i landet, uanset ladeabonnement. „Det koster i øjeblikket omkring 60-70.000 kr. at sætte en stander op. De skal udnyttes maksimalt, hvis det skal give mening. Det tror jeg kommer i år, så de ikke skal opsættes lige ved siden af hinanden. Dermed bliver det meget lettere at få ladet elbilen op, når behovet er der.“

Efterspørgsel fra virksomhederne

„Vi skal inden for kort tid alle til at dokumentere vores udledning og lave CO2 regnskab. ESG-regnskaberne kommer også snart. Samtidig er det et krav fra

offentlige virksomheder, at du som leverandør skal have enten varebiler på ren el eller kunne dokumentere, at du får i hvert fald en del af varebilsflåden

over på el indenfor en overskuelig fremtid. Rene elbiler betyder også markante besparelser på grøn ejeravgift og brændstof. Derfor kommer mange flere af vores erhvervskunder til at køre elbiler indenfor de næste to-tre år. Vi ser også, at alle traditionelle varevognsudbydere er på vej med enten plugin- eller rene elbiler.“

I år anslår Søren, at fordelingen for varevogne i Danmark er cirka 30% el, 30% plug-in hybrid og 40% diesel. „Rækkevidden er stadig en begrænsning, og der er for lidt vægt på anhængertrækket. Dem, der kører rundt med 3-4 tons på en trailer, kan ikke bruge hverken ren el eller plugin i dag. Men det kommer. Samtidig er det vigtigt at lade op, når der holdes pauser. Det skal tænkes ind i hverdagen og kræver en ladestander i nærheden.“

Anbefaler leasing

Det er meget svært at forudse afskrivningsprofilen, uanset om det er diesel-, plugin- eller elbil, konstaterer Søren.

„Jeg forventer en lidt større afskrivning end tidligere, fordi udviklingen går så hurtigt.“

Derfor er leasingaftalerne blevet dyrere, uanset valg af teknologi. „Jeg vil anbefale at lease, simpelthen for at kende økonomien. Udviklingen går så stærkt, at det er for farligt at købe lige nu. Selv med en god likviditet, vælger de fleste leasing i dag, fordi de ikke vil binde kapitalen i en stak biler med usikker værdi. Det kan til gengæld være svært at komme af med en leasingbil, hvis behovet i virksomheden ændrer sig. Altså kan en kombination af køb og leasing give fleksibilitet for virksomheder med op til 20 biler. De helt store

vælger operationel leasing til hele vognparken, og tendensen er helt klart, at en større procentdel bliver leasing.“

» RENE ELBILER BETYDER OGSÅ MARKANTE BESPARELSER PÅ GRØN EJERAFGIFT OG BRÆNDSTOF

Ny mellemklasse kassevogn

Søren får her i april de første kassevogne fra det kinesiske mærke Maxus leveret. Dem har han store forventninger til: „Det er en helt ny mellemklasse kassevogn, der er tæt på europæisk design, som koster omkring 300.000 ex moms, hvis den skal være brugbar som håndværkerbil. Den er 20-25% dyrere, men alligevel er det stadig mulig at holde den samlede omkostning lavere end en tilsvarende dieselbil. Brændstofudgiften er nemlig kun ca. 30% af dieselbilen og ejeravgiften er meget lavere. Den matcher fx Transporter eller Renault Traffic, og vil passe til de fleste håndværkere.“

Han forklarer, at Maxus er verdens syvendestørste bilproducent, og de laver næsten udelukkende elbiler. „De traditionelle bilproducenter har ikke et tilsvarende produkt. Det er derfor, jeg har indgået et samarbejde med dem,“ slutter han.

Lars Chalmer Rasmussen, lars@mercatus.dk



NU RYKKER DE RENE **EL-VAREVOGNE**



Ketchup-effekten på el-varevognsmarkedet kommer i 2024 eller 2025, spår forretningsfører Søren Moll, Pedersen & Nielsen i Grenaa.

HVAD BON'ER UD I DIT LIV?

HER BRUGER VI PENGENE:

BOLIGBENYTTELSE	33,3%
FØDEVARER, BEKLÆDNING	17,5%
ANDET	16,6%
FRITID, RESTAURANTER	16,1%
TRANSPORT	13,9%
KOMMUNIKATION	2,5%

FORBRUGSFORDELING FOR DANSKE HUSSTANDE IFØLGE DANMARKS STATISTIK

Årlig indkomst før skat for en gennemsnitsdansker:

DKK 338.122

Gennemsnit for et par med 2 børn:

DKK 1.026.376

KILDE: DANMARKS STATISTIK

Årlig udgifter til et barn i gennemsnit i 18 år:

DKK 1 MIO.

Gennemsnitlige samlede udgifter til at bo i hus pr. md.:
DKK 11.240

Den dyreste kommune er
Frederiksberg: DKK 30.000

Den billigste kommune er
Århus: DKK 5.000

KILDE: MIKRODTI.DK

På de 10% billigste og dyreste huse i Danmark:
DKK 5,9 MIO.

KILDE: BOLIGSIDEN

Gennemsnitlig pensionsform

STRATEGISK SPARRING SOM STYRKER VIRKSOMHED

Jyske Bank har udviklet et værktøj til at få ejendomskunder på forkant med muligheder og risici. Det er med til at gøre kunderne mere velhavende og økonomisk solide.

Jyske Risk Manager er et værktøj, der bruges af Jyske Bank i Randers til at skabe et risikooverblik for erhvervskunderne, når deres regnskabstal, strategi og lån, alt det hårde og bløde, kommer i. Værktøjet konsekvensberegner på forskellige scenarier, som rådgiveren drøfter med virksomheden.

„Jeg præsenterer risikoprofilen og spørger, hvad du som kunde tror på, er mest sandsynligt, og hvad du kan gøre ved det. Jeg arbejder fortrinsvist på kunder med eksponering imod projekt- og udlejningsejendomme. Med værktøjet ser vi sammen på renterisici og for eksempel indflydelsen på cash flow fra tomgang, altså ubesatte lejemål,“ forklarer Jes Holstein Nørgaard, erhvervspartner for projekt- og udlejningsejendomme hos Jyske Bank i Randers.

Med Jyske Risk Manager får han og kunden også indblik i tendenser og fremtidsscenerier i form af blandt andet udvikling i demografi og lovgivning, så udlejerer er på forkant.

Det kan være kommende krav om energirenovering og udvikling i lokalbefolkningens alderssammen-

sætning. Hvis man udlejer ungdomsboliger, og der vil blive flere ældre og færre unge, er det en risiko.

Vil gøre en forskel for kunderne

„At vente på det rigtige tidspunkt er det samme som at udskyde beslutningen. Vi hjælper igennem vores værktøj med at skabe et detal-

jeret overblik på langsigtet drift og likviditet, så beslutningen kan træffes i nuet.

Hvordan ser det ud med fast eller variabel rente og eventuelt udløb af afdragsfrihed eksempelvis om nogle få år...? Vi ser også på mulige besparelser på for eksempel forsikringer og el, om lejeniveau er repræsentativt

» VI SKAL FINDE LØSNINGERNE VED AT TILPASSE OS, OG JEG VIL GERNE GØRE EN FORSKEL FOR VORES KUNDER

for markedet, og om der skal energirenoveres og installeres vandmålere,“ fortæller Jes Holstein Nørgaard.

Han holder som regel et årligt møde med alle sine kunder, og her drøfter de årshjul, som han og kunden i samarbejde udfærdiger. På møderne taler de om markedets udvikling og planlægger eventu-

møder med nogle af bankens mange specialister.

„Det handler om at være proaktiv. Jeg ønsker at lære mine kunder at kende og levere noget, der betyder noget for dem. Verden ændrer sig, og forandringer er det eneste, der er konstant. Vi skal finde løsninger ved at tilpasse os, og jeg vil

gerne gøre en forskel for vores kunder,“ mener han.

Mange stabile og loyale kunder

„Inden det allerførste

møde med en ny kunde stiller jeg tre „brændende“ spørgsmål, der udfordrer, hvorfor kunden gør, som vedkommende gør. Jeg vil gerne have svarene inden mødet. Hvis kunden ikke kan formulere svarene, spørger jeg ind til det,“ fortæller Jes Holstein Nørgaard.

„Vi investerer massivt i banken for at skabe værdi. Det gør, at vi har en pulje af stabile og loyale kunder, vi har en lang relation til. Det er en tankegang, der gennemsyrrer banken. Vi ønsker at være en anderledes bank, der gør en forskel for dig,“ fortæller han.

Da lovgivningen foreskriver, at banker har homogene produkter, som han udtrykker det, er det på rådgivning, service og it-løsninger, de kan konkurrere. Jyske Bank har blandt andet en tv-kanal, Jyske Bank TV, og tilbyder grønne obligationer, og hertil kommer værktøjet Jyske Risk Manager.

Haakon Rønnow Petersen,
haakon@mercatus.dk

LEDERNES POSITION

Eventchef Mette Berthelsen, Randers Kommune, afdelingsleder Lene Bjarke Skov og kulturkonsulent Lise Grankvist Larsen, Syddjurs Kommune, eventmanager Allan Tambo Christiansen, Aarhus Kommune, natur- og kulturkonsulent Joan Niedoborsky Knudsen, Norddjurs Kommune og direktør Flemming Astrup, Dansk GolfPromote



VERDENSKLASSE

TIL GAVN FOR LOKALE VIRKSOMHEDER

Med forventning om op mod 70.000 gæster over de fire turneringsdage i august kan din virksomhed få stort udbytte.

Direktør Flemming Astrup fra Golfpromote, som er arrangør sammen med de fire kommuner Norddjurs, Syddjurs, Randers og Aarhus som sponsorer, glæder sig til at sætte området på verdenskortet, når Danish Golf Championship 2024, der

er en del af DP World Tour, afvikles i dagene 22-25. august på Lübker Golf & Spa Resort. Han har store forventninger. „Der er 19 danskere med på DP World Tour, og de deltager

alle i den danske afdeling hos os. Det betyder massiv interesse fra både golfere og alle andre i ind- og udland,“ lyder det fra Astrup.

Små og store sponsorater

Allerede nu har både fonde, pengeinstitutter og både store og små lokale virksomheder engageret sig som aktive sponsorer. Men det er vigtigt for Flemming at slå fast, at der kan laves sponsorater i alle prisklasser. „Det er oplagt at bruge vores event

til både egen eksponering og pleje af kunder og medarbejdere. Turneringen kører over fire dage, hvor man kan gå til og fra, som man vil. Der er golf fra 7:30 til 19:30. Vi bygger en ret stor teltby med mad, drikke og shopping, hvor alle også kan byde ind, samt aktiviteter for børn og voksne. Et sponsorat kan være at købe fire VIP-billetter til 1.000 kr. for en dag. De kan udbygges med fx. loungeadgang. Men vi har også dagsbilletter fra små 200 kr,“ siger Flemming Astrup.

Store tal

De 156 deltagende spillere flyves direkte ind fra Prag, hvor den tjekkiske afdeling af DP World Tour er afviklet ugen før. Hele arrangementet TV-dækkes til mere end 600 millioner husstande i 67 lande. Spillere, caddies, TV crew og staff alene har et overnatningsbehov på 4.400

overnatninger gennem ugen. Hertil kommer overnatninger til sponsorer, frivillige og alle øvrige besøgende. Budgettet for hele arrangementet er på godt 40 mio. kr., hvoraf arrangørkommunerne samlet investerer tre en halv million.

Resultat af tæt samarbejde

Chefkonsulent Poul Møller fra Syddjurs Kommune, der er koordinator for kommunerne, er begejstret for, at det er lykkedes at få turneringen til området. „Arrangementet med sin massive opmærksomhed gør de fire nabokommuner langt mere attraktive. Det kommer os alle til gode, både lokale virksomheder, detailhandel, hele turismesektoren og lokalbefolkningen som helhed. Vi skal være stolte af at bo og leve her – og sådan en turnering er helt sikkert med til, at vi ranker ryggen.“

Når turneringen skal afvikles på Lübker er det ifølge Poul Møller stærkt medvirkende, at der i hele processen har været en stærk politisk vilje i de fire kommuner til at få det til at lykkes. „Vi har et godt og tæt teamwork omkring arrangementet og får med dette event en helt unik promovning af området

som helhed, og som en del af samarbejdet er der aftalt en lang række aktiviteter, både med de 15 lokale golfklubber og i Aarhus, Randers, Grenaa og Ebeltoft,“ forklarer han.

Skoler,

erhvervsorganisationer og andre interesserede bliver tilbudt at byde ind med aktiviteter i forbindelse med eventet. Konkret bliver der oprettet såkaldte Fanzoner i de fire byer. Fanzonerne drives af de lokale golfklubber. På storskærmene her sendes der live fra Lübker, ligesom Viaplay og V Sport Golf viser transmitterede udsendelser. Der bliver også afviklet en række golfrelaterede aktiviteter i byerne på de fire turneringsdage. Poul håber på, at byerne og klubberne griber muligheden og bakker op med flere lokale aktiviteter i løbet af ugen.

Lars Chalmer Rasmussen, lars@mercatus.dk

» DET ER OPLAGT AT BRUGE VORES EVENT TIL BÅDE EGEN EKSPONERING OG PLEJE AF KUNDER OG MEDARBEJDERE

Flemming Astrup, Golfpromote

» DET KOMMER OS ALLE TIL GODE, BÅDE LOKALE VIRKSOMHEDER, DETAILHANDEL, HELE TURISMESektoren OG LOKALBEFOLKNINGEN

Poul Møller, Syddjurs Kommune

GOLF



Adm. direktør Rasmus Nørgaard og ordrebehandler Mathilde Jensen, Nørgaard Teknik A/S

GMC FÅR MEDARBEJDERNE TIL AT RANKE RYGGEN

I mere end 15 år har Nørgaard Teknik A/S arbejdet aktivt med GMC, og det har skabt en helt naturlig kultur blandt alle ansatte om at passe på hinanden og på miljøet.

For direktør Ole Nørgaard, der ved årsskiftet overlod posten som administrerende direktør til sin søn Rasmus Nørgaard, er det erfaringen, at det er de oplagte og jordnære tiltag og procedurer, der har givet medarbejderne ejerskab. „GMC har givet os så meget, fordi det er på et plan, vi forstår. For mig har det været sund fornuft og så er opbygningen enkel og overskuelig,“ indleder han, og fortæller at hans stærkeste side ikke er den administrative

del af sagen. „Her har jeg været så heldig at have ordrebemand Mathilde Jensen til at føre pennen.“ Ole fortæller at alle systemer og ordninger er opbygget som tillidsskabende tiltag. „Det er vigtigt at ingen er bange for at komme til at gøre noget forkert.“

Miljøforretningsplan

Det glidende generationskifte har været undervejs i nogle år, og kommer til at betyde at arbejdet med GMC kommer til at udvikle sig yderligere. „Frem over bliver det Mathilde og jeg, der kommer til at stå for vores miljøarbejde,“ forklarer Rasmus Nørgaard, der selv er uddannet ingeniør. Netop det betyder, at det for ham er rutine, at beregne og dokumentere mange slags data. „Vi er ikke ISO certificerede og har heller ikke haft efterspørgsel fra vores kunder om det, selv om det nok kommer på et tidspunkt.

Derimod mærker vi stor interesse for vores GMC-arbejde,“ fastslår han. Derfor har Nørgaard Teknik udarbejdet en miljøforretningsplan for 2024 med en række planlagte handlinger for yderligere at forbedre miljøet.

ESG lurur forude

Der arbejdes mere systematisk med dokumentering og i løbet af det sidste halvandet år, er en lang række relevante data blevet registreret i EcoVadis, der er et program, der hjælper med at styre ESG-risici og skaber overblik og status for

niveauet af bæredygtighed. „Det er en af vores store kunder, der har bedt os om at kortlægge de mange data om miljø, arbejdsmiljø, etik og bæredygtighed. På den baggrund får vi en årlig score, som kunden rater os efter.“

Det er blevet en fast rutine og Rasmus vurderer, at mindst 60 pct af de indtastede data kommer direkte fra GMC optegnelserne. „Det er et stærkt redskab til at udvide til en egentlig ESG plan, og det giver et godt overblik.“

Flad struktur og socialt fællesskab

Den nye tilgang til miljøarbejdet betyder ikke, at der bliver længere fra tanke til handling. „Vi har stadig fokus på en meget flad struktur med et stort socialt fællesskab,“ slår Ole fast. „Vi har en årlig informationsdag et eller andet sted i landet for alle medarbejdere, med et miks af faglighed, hygge og lidt gøgl. Her

gennemgår vi vores resultater, hvor både køb, salg, miljø og økonomi kommer på bordet, for det er alle en del af.“

„Her kommer vi også med lidt skæve vinkler. Sidste år havde vi på vores tipskupen et spørgsmål om hvor stor en CO2 belastning, det ville være at flytte virksomheden til Randers, og mange medarbejdere derfor var nødt til at køre i bil på arbejde, i stedet for at tage cyklen. Det er alt sammen med til at alle husker at slukke lyset og sparere på energien,“ supplerer Rasmus.

Jens Nikolajsen, jens@mercatus.dk

» GMC HAR GIVET OS SÅ MEGET, FORDI DET ER PÅ ET PLAN, VI FORSTÅR

Direktør Ole Nørgaard

» DET ER ET STÆRKT REDSKAB TIL AT UDVIDE TIL EN EGENTLIG ESG PLAN, OG DET GIVER ET GODT OVERBLIK

Adm. direktør Rasmus Nørgaard

JEG ER FAMILIENS NATURNØRD

Den nye direktør for Karpenhøj Naturcenter på Mols har nørdet med natur hele sit liv. Ved siden af et stort løbetalent har han en noget særpræget hobby.

Lars Bøgh tiltrådte som direktør for Karpenhøj Naturcenter 1. marts. Siden barndomsårene har han interesseret sig for naturen og har mange års erfaring med naturvejledning og undervisning. Han er født den 29. september 1964 i Børkop, hvor han havde masser af natur at boltre sig i.

„Min lillebror og jeg byggede huler i Børkop skov, og jeg indrettede mit eget naturhistoriske rædselskabinet med kranier og skeletter. Her blev min nysgerighed for naturen vakt. Jeg er familiens naturnørd. Da jeg var seks år, flyttede vi til Holstebro, hvor min mor fik arbejde på musikskolen,” husker han.

Efter Folkeskole og gymnasium i Holstebro tog han et sabbatår for at kvalificere sit valg af uddannelse. Han valgte at blive landbrugselev på Pajbjergfondens Forsøgsgård i Odder, hvilket inspirerede ham til at søge ind på biologistudiet i Aarhus. Ved siden af begyndte han at løbe.

Fandt sin verden

„Jeg fandt ud af, at jeg havde talent for løb, og jeg meldte mig ind i Aarhus 1900 Atletik og Motion. Min favorit var 1.500 meter, men jeg løb distancer fra 800 meter til 15 kilometer. Det gik stærkt. Jeg fik en landsholdsudtagelse kun ni måneder efter, jeg begyndte, og samme år vandt jeg mit første DM,” fortæller han.

Det blev til omtrent 25 danske mesterskaber i perioden, hvor sporten bragte ham rundt i verden. Han

så meget kultur og mange lufthavne, og det var ude i verden, han begyndte at samle på bananmærker. Det er de små klistermærker, der sidder på bananer, og han stiftede Dansk Bananmærkeklub med syv medlemmer i Aarhus. Efter endt uddannelse fadede løbesporten ud for ham.

„På det tidspunkt var der stort overskud af biologer, og det var svært at finde arbejde. Efter et job som timelærer hos AOF i Aarhus i et jobrotationsprojekt, tog jeg et kursus i natur- og friluftsvvejledning. Det var den verden, jeg ville ind i med naturvejledning, kanoture, vandreture og oplevelser med mennesker,” fortæller Lars Bøgh.

Vil under huden på Karpenhøj

Han fik et barselsvikariat i skoletjenesten på Naturhistorisk Museum i Aarhus i 2004 efter jobs som

gymnasielærer, naturvejleder, og seks år som leder på Naturcenter Nymølle. De sidste tre år var han i salg og kommunikationsområdet på museet, før han søgte en stilling som eventkoordinator på Karpenhøj.

„Jeg var til samtale og blev bagefter ringet op og tilbudt

stillingen som direktør i stedet. Jeg kommer med al min erfaring, og jeg vil under huden på Karpenhøjs værdier, opgaver og placering. Jeg glæder mig også til at lære mine medarbejdere at kende,” fortæller han.

Han bor i Hornslet på et nedlagt landbrug med hustruen Lone, som han mødte i atletikklubben. De er gift på 30. år og har to sønner i trediveerne. De er vokset op i et

smørhul med dyr og masser af leg og hulebyggeri i naturen ved Naturcenter Nymølle.

„Som far var det vigtigt for mig at være til stede, involvere mine børn og give dem en opvækst, der skulle gøre dem til hele mennesker. Jeg tror, det er lykkedes meget godt,” slutter han.

Haakon Rønnow Petersen,
haakon@mercatus.dk

» JEG INDRETTEDE MIT
EGET NATURHISTORISKE
RÆDSELSKABINET MED KRANIER
OG SKELETTER

» DET VAR DEN VERDEN,
JEG VILLE IND I MED
NATURVEJLEDNING, KANOTURE,
VANDRETURE OG OPLEVELSER
MED MENNESKER



Direktør Lars Bøgh, Karpenhøj Naturcenter

REGNSKABER

Alle data er indhentet i perioden
15.02.2024 - 22.03.2024.

Kilder: Erhvervs- & Selskabsstyrelsen,
NN Markedsdata. Gengivet uden ansvar.

Antal ansatte er en usikker variabel.)

Alle beløb i mio. kr. (forrige regnskabsår)

*****) Virksomheden er reklamebeskyttet.

Se evt.: <https://datacvr.virk.dk/data/cvr-hjaelp/faa-hjaelp-til-cvr/reklamebeskyttelse>

4EVENT APS

Nørgaardsvej 5, 8963 Auning		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	0,9	(0,7)
Resultat før skat	0,4	(0,2)
Egenkapital	1,1	(0,9)
Antal ansatte	5	

ACTIV RENGØRING GREAA APS

Violskrænten 8B, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	9,0	(9,3)
Resultat før skat	0,5	(0,6)
Egenkapital	2,3	(2,1)
Antal ansatte	34	

AR MASKINTEKNIK APS*

Fyrreslugten 4, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	0,4	(0,2)
Resultat før skat	0,2	(-0,3)
Egenkapital	3,2	(3,1)
Antal ansatte	2	

AUTOGAARDEN

ERIK H. SOMMER EBELTOFT A/S		
Jens Baggesens Vej 7, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	-0,1	(3,7)
Resultat før skat	0,4	(1,8)
Egenkapital	7,0	(6,8)
Antal ansatte	2	

BANG DRESSAGE APS

Ebeltoftvej 19, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	1,2	(1,2)
Resultat før skat	0,2	(0,0)
Egenkapital	2,8	(2,8)
Antal ansatte	5	

BB KOMMUNIKATION APS*

Sletten 6, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	2,2	(2,1)
Resultat før skat	0,2	(0,3)
Egenkapital	1,0	(0,9)
Antal ansatte	5	

BOEL DENMARK APS*

Løgtenevej 41, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,9	(1,9)
Resultat før skat	0,7	(0,8)
Egenkapital	1,1	(1,2)
Antal ansatte	5	

BOMA GULVAFSLIBNING APS*

Baunehøjparken 80, 8410 Rønne		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	2,9	(2,9)
Resultat før skat	-0,1	(0,2)
Egenkapital	0,2	(0,2)
Antal ansatte	9	

BRYGGERTORVETS PIZZERIA APS*

Bryggerivej 5, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	0,5	(0,5)
Resultat før skat	0,2	(-0,2)
Egenkapital	0,2	(0,0)
Antal ansatte	5	

CHM-BYG APS*

Lemmervej 10, 8544 Mørke		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	3,3	(3,2)

Resultat før skat	1,5	(1,3)
Egenkapital	1,3	(1,2)
Antal ansatte	5	

CLAUS GROTH APS

Klitten 15, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	-0,0	(-0,0)
Resultat før skat	0,2	(-0,4)
Egenkapital	2,5	(2,3)
Antal ansatte	5	

COLOMBANI APS*

Erhvervsparken 12, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	6,8	(5,2)
Resultat før skat	1,5	(1,2)
Egenkapital	2,8	(0,4)
Antal ansatte	22	

DB EBELTOFT APS*

Dalsgårdsvej 3, 8963 Auning		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	2,2	(1,7)
Resultat før skat	0,7	(-0,2)
Egenkapital	0,5	(-0,1)
Antal ansatte	3	

DB SILKEBERG APS*

Dalsgårdsvej 3, 8963 Auning		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	15,1	(10,5)
Resultat før skat	8,0	(3,1)
Egenkapital	6,4	(2,4)
Antal ansatte	12	

E.G.J. BYG APS

Cassiopeiavej 14, 8420 Knebel		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	-0,1	(-0,1)
Resultat før skat	-0,1	(-5,3)
Egenkapital	-6,1	(-6,0)
Antal ansatte	2	

EBELTOFT STRAND CAMPING A/S*

Ndr. Strandvej 23, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	6,7	(5,6)
Resultat før skat	3,4	(2,5)
Egenkapital	18,7	(17,5)
Antal ansatte	7	

ELITE SERVICE APS

Sortevej 25, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	1,3	(1,3)
Resultat før skat	0,4	(0,3)
Egenkapital	1,6	(1,3)
Antal ansatte	3	

ENTREPRENØRSELSKABET 2021 APS*

Industrivej 19, 8963 Auning		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	4,8	(6,4)
Resultat før skat	0,0	(0,0)
Egenkapital	0,0	(0,0)
Antal ansatte	24	

FASTFAM APS*

Vestre Molsvej 10, 8410 Rønne		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	-0,0	(-0,0)
Resultat før skat	13,7	(-22,2)
Egenkapital	120,0	(112,9)
Antal ansatte	2	

FERICENTER

BØNNERUP STRAND APS		
Havet 24A, 8585 Glesborg		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	0,8	(0,5)
Resultat før skat	0,0	(-0,3)
Egenkapital	2,0	(1,9)
Antal ansatte	2	

FRUERLUND & HØG TEGNESTUEN APS*

Tingparken 83, 8950 Ørsted		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,4	(0,6)
Resultat før skat	0,8	(0,0)
Egenkapital	1,1	(0,6)
Antal ansatte	2	

GKJ APS

Tøjstrupvej 33, 8961 Allingåbro		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	0,0	(0,2)
Resultat før skat	0,0	(0,0)
Egenkapital	2,6	(2,5)
Antal ansatte	6	

GREENOIL STANDARD A/S*

Erhvervsparken 10, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	16,7	(7,5)
Resultat før skat	6,1	(-0,9)
Egenkapital	13,3	(7,5)
Antal ansatte	18	

GREAA MURER ENTREPRISE APS

Ymersvej 6, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	0,5	(1,2)
Resultat før skat	0,0	(0,0)
Egenkapital	0,4	(0,3)
Antal ansatte	2	

GREAA

PRODUKTFORRETNING APS*		
Rugvænget 31, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	6,5	(7,2)
Resultat før skat	3,7	(4,1)
Egenkapital	5,8	(5,9)
Antal ansatte	4	

GRØNFELD BYGGECENTER A/S

Smedebakken 1, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	6,9	(10,2)
Resultat før skat	1,6	(4,8)
Egenkapital	6,4	(7,7)
Antal ansatte	15	

HENRIK THOMSEN ERHVERV A/S*

Strandgårdshøj 1A, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	1,3	(-0,4)
Resultat før skat	0,5	(-0,6)
Egenkapital	20,2	(19,6)
Antal ansatte	3	

HESSEL LANDBRUG APS

Århusvej 75, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	2,2	(1,8)
Resultat før skat	2,4	(1,1)
Egenkapital	45,3	(43,6)
Antal ansatte	2	

HN-OLDTIME A/S*

Maarupvej 34B, 8560 Kolind		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	0,1	(6,2)
Resultat før skat	-0,9	(2,8)
Egenkapital	12,5	(13,3)
Antal ansatte	2	

HORNSLET BLOMSTER. APS*

Byvej 1C, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,8	(1,4)
Resultat før skat	0,3	(-0,1)
Egenkapital	0,2	(-0,0)
Antal ansatte	6	

JOHNSEN

GRAPHIC SOLUTIONS A/S		
Bakkehegnet 3, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	45,4	(49,1)

Resultat før skat	1,8	(4,7)
Egenkapital	11,6	(12,8)
Antal ansatte	87	

KARSTEN VINTHER A/S*

P. Vejsgaardsvænget 40, 8550 Ryomgård		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	2,0	(2,1)
Resultat før skat	1,4	(1,1)
Egenkapital	5,2	(4,2)
Antal ansatte	2	

KOED A/S

Nyhåbsvej 16, 8560 Kolind		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	15,3	(15,8)
Resultat før skat	2,6	(3,5)
Egenkapital	21,3	(19,1)
Antal ansatte	34	

KVIST & JENSEN, GREAA STATS-AUTORISEREDE REVISORER A/S*

Grønland 24, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	7,7	(11,7)
Resultat før skat	7,8	(4,3)
Egenkapital	8,5	(5,4)
Antal ansatte	16	

L-TEK A/S

Auningvej 91C, 8961 Allingåbro		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	22,9	(21,0)
Resultat før skat	8,7	(7,5)
Egenkapital	27,7	(30,0)
Antal ansatte	114	

LANG & LANG RIDEUDSTYR APS

Bredgade 12, 8560 Kolind		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	0,2	(0,4)
Resultat før skat	-0,2	(0,0)
Egenkapital	-0,2	(0,0)
Antal ansatte	2	

LYNEBERG GRØNT APS

Århusvej 56, 8963 Auning		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	3,1	(3,6)
Resultat før skat	0,6	(0,8)
Egenkapital	2,5	(2,6)
Antal ansatte	6	

LYNGBY ENTREPRENØR APS*

Askhøjvej 12, 8570 Trustrup		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	2,8	(2,3)
Resultat før skat	0,6	(0,4)
Egenkapital	1,2	(1,0)
Antal ansatte	7	

MH STAAL & STILLADS APS

Møllesvinget 4, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,9	(2,1)
Resultat før skat	0,7	(0,5)
Egenkapital	1,1	(0,9)
Antal ansatte	5	

MIDTDJURS TRAKTORLAGER A/S

Tøstrupvej 50, 8581 Nimtofte		
Regnskabsafslutning 31-10-2023		
Bruttofortjeneste	11,3	(14,3)
Resultat før skat	-0,8	(1,3)
Egenkapital	24,7	(25,6)
Antal ansatte	30	

MIN KØBMAND BALLE APS

Søndervang 1, 8444 Balle		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	1,3	(1,4)
Resultat før skat	0,2	(0,1)
Egenkapital	0,2	(0,1)
Antal ansatte	10	



Bagermester Mogens Ellesøe Hansen, Fjellerup Bageri ApS

FJELLERUP BAGERI APS

Fjellerup Bygade 20,
8585 Glesborg

Regnskabsafslutning 31-12-2023

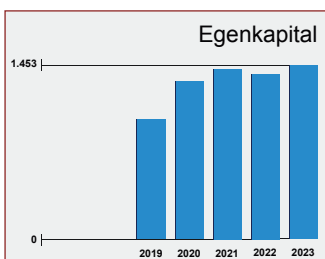
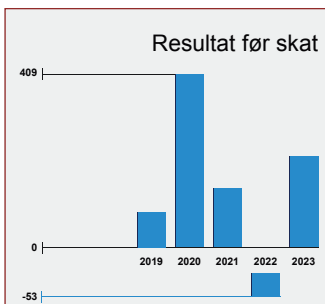
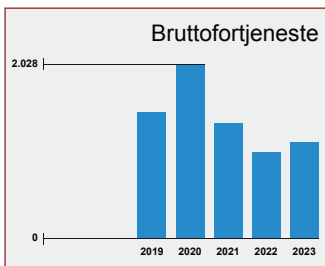
Bruttofortjeneste 1,1 (1,0)

Resultat før skat 0,2 (-0,1)

Egenkapital 1,5 (1,4)

Antal ansatte 6

Alle beløb i mio. kr. - (forrige regnskabsår)



Weekendbageri er vejen frem

Sidste år solgte den ene halvdel af makkerparret bag Fjellerup Bageri gennem 21 år, Pia Birch Rasmussen, sin halvpart af anpartsselskabet til makkeren Mogens Ellesøe Hansen. Siden har Mogens været eneejer. Han driver bageriet videre på egen hånd, dog med færre åbningstimer.

Sommersæson

Det med weekendbageri er en tilsnigelse. Fra påske til slut august er Mogens i bageriet hver dag. Han forklarer: „Det er der, jeg har min hovedomsætning. Turisterne er glade for mit bagerbrød. De er i sommerhusene og på campingpladserne hele sommeren. Måske fordi jeg bager alle mulige lækre specialbrød. Jeg bruger ikke færdige blandinger. Det brød, du køber hos mig, kan du ikke få andre steder. Jeg laver mine helt egne blandinger og opskrifter, og er fx kendt for mine rugbrød.“

Leverer (næsten) ikke brød ud

Da Mogens startede som lærling i påsken for 38 år siden, blev der produceret tonsvis af brød, fortæller han: „Vi startede med at bage

kl. 23, og var klar med det sidste brød kl. 4-5 stykker om morgenen, fordi vi leverede til en udsalg rundt omkring på Djursland. Nu vil udsalgsstederne have returret, og det vil jeg ikke være med til. Derfor leverer jeg i dag kun til et par plejehjem og har en enkelt campingplads, der henter brød.“

Han har været lærling, svend, mestersvend, medejer og nu eneejer i samme bageri, og kan li' det, han laver, også fordi det er noget helt andet brød i dag: „I starten lavede vi næste kun almindelige og spanske rundstykker, og vi fik 30 rundstykker ud af 1.200 gram dej. I dag er rundstykkerne typisk dobbelt så store og i mange flere varianter. Der er også kommet mange flere specialbrød til. Og så er brødet helt frisk, når kunderne henter det. Jeg åbner kl. 7, og der er mit brød helt friskbagt. Jeg bager videre hele formiddagen, så brødet hele tiden er helt friskt.“

Weekendbager

Udenfor sæsonen er der ifølge Mogens ikke penge i at holde åben de første fire dage på ugen. „Nu er det et enmands-

bageri med deltidsansatte i butikken fra fredag til søndag, når vi har åbent. Det er svært at ansætte nogen for en tre måneders periode, men indtil videre går det fint,“ konstaterer han. „Konkurrencen er for stor til at holde åbent så meget som supermarkederne, og det tror jeg mange andre mindre detailbutikker kan lære noget af. Vi skal holde åbent, når kunderne er der – og have noget, de ikke kan få i supermarkedet.“

Ti år mere

Planen er at fortsætte med at være enmandsbageri, til han bliver 65 om ti år. Hvis han da ikke får et godt tilbud: „Jeg håber lidt, der kommer et ungt par, som gerne vil være bagere i Fjellerup. Det er det perfekte mand-og-kone bageri. Men jeg er glad for at lave brød, bare jeg ikke skal lave for mange kager. Det er jeg nemlig ikke så vild med, og er heller ikke uddannet konditor.“ Mogens driver en god forretning med stabil indtjening og en solid egenkapital, og det regner han med at kunne blive ved med mange år endnu.

REGNSKABER

MP ADVOKATER APS

Jernbanegade 22A 1 tv, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	5,5	(4,7)
Resultat før skat	1,8	(1,2)
Egenkapital	1,5	(1,7)
Antal ansatte	7	

MURERFIRMAET

NYGÅRD & FRIIS APS*

Nordkystvejen 2D, 8961 Allingåbro		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,4	(1,7)
Resultat før skat	-0,1	(0,5)
Egenkapital	0,3	(0,6)
Antal ansatte	3	

NORDIC KØLESERVICE APS*

Sletten 2A, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	2,2	(1,6)
Resultat før skat	0,4	(0,0)
Egenkapital	0,5	(0,2)
Antal ansatte	3	

NYMA A/S*

Møllestedet 12, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	-0,1	(-0,5)
Resultat før skat	39,7	(-17,4)
Egenkapital	170,5	(139,1)
Antal ansatte	3	

OHØJ BAR APS*

Bønnerupvej 12A, 8585 Glesborg		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	0,5	(0,5)
Resultat før skat	-0,0	(-0,1)
Egenkapital	0,0	(0,1)
Antal ansatte	5	

PARK DRIFT 18 APS*

Vibæk Strandvej 4, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,0	(2,0)
Resultat før skat	-0,8	(0,1)
Egenkapital	0,8	(-4,7)
Antal ansatte	3	

PROMENTA A/S*

Føllevvej 5, 8410 Rønede		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	3,5	(2,8)
Resultat før skat	0,4	(0,2)
Egenkapital	4,3	(4,0)
Antal ansatte	5	

PUST GLASVÆRKSTED APS*

Adelgade 29C st, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	0,9	(1,0)
Resultat før skat	0,0	(-0,1)
Egenkapital	0,4	(0,4)
Antal ansatte	5	

SCAN-TRADER APS*

Systemvej 4, 8963 Auning		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		

Bruttofortjeneste	1,6	(3,1)
Resultat før skat	0,9	(2,3)
Egenkapital	2,8	(2,2)
Antal ansatte	2	

SCHJERNING FARVER A/S*

Østeralle 21, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	5,5	(2,3)
Resultat før skat	-1,1	(-6,0)
Egenkapital	4,6	(0,6)
Antal ansatte	34	

SEH AUTODELE A/S

Ravnhøjvej 15, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	0,2	(0,9)
Resultat før skat	-0,1	(0,3)
Egenkapital	5,0	(5,2)
Antal ansatte	2	

SKOVGÅRDEN APS*

Skelhøjvej 4, 8585 Glesborg		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,4	-
Resultat før skat	0,1	-
Egenkapital	1,7	-
Antal ansatte	3	

SKOVTOP APS*

Engvej 6, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	4,9	(4,7)
Resultat før skat	0,4	(0,4)
Egenkapital	1,3	(1,3)
Antal ansatte	15	

SPORTIGAN AUNING APS

Centervej 11, 8963 Auning		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,0	(1,0)
Resultat før skat	-0,1	(0,1)
Egenkapital	0,8	(0,8)
Antal ansatte	3	

SØBY KJÆRAGER APS*

Borupvej 123, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,4	(0,1)
Resultat før skat	0,2	(0,0)
Egenkapital	0,3	(0,1)
Antal ansatte	4	

TANDLÆGE ANDERS BANG APS*

Torvet 19 1 tv, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	2,1	(2,2)
Resultat før skat	2,9	(-1,2)
Egenkapital	12,3	(10,2)
Antal ansatte	2	

TH BETON A/S

Ny Lufthavnsvej 6, 8410 Rønede		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	0,9	(0,7)
Resultat før skat	0,1	(-0,1)
Egenkapital	1,7	(1,8)
Antal ansatte	2	

TØMRERFIRMAET

STEEN THOMSEN APS

Brunbakkevej 15, 8420 Knebel		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	1,8	(2,3)
Resultat før skat	-0,1	(0,7)
Egenkapital	1,2	(1,3)
Antal ansatte	4	

V1 PRINTCOMPANY A/S

Erhvervsparken 5, 8400 Ebeltoft		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	3,9	(3,7)
Resultat før skat	0,4	(0,1)
Egenkapital	0,6	(0,2)
Antal ansatte	11	

VOGTMAND GERT ANDERSEN A/S

Auningvej 41, 8544 Mørke		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	4,3	(4,1)
Resultat før skat	1,7	(2,8)
Egenkapital	7,8	(8,5)
Antal ansatte	14	

VVS MESTER PAUL CHRISTENSEN APS*

Industriparken 18, 8961 Allingåbro		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	4,4	(5,1)
Resultat før skat	-0,2	(0,4)
Egenkapital	0,8	(1,3)
Antal ansatte	12	

ØDUMGÅRD APS

Præstekravevej 38, 8410 Rønede		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	-0,0	(-0,0)
Resultat før skat	0,1	(-0,4)
Egenkapital	1,1	(1,0)
Antal ansatte	2	

ØSTJYDSK CAD-CAM A/S

Kolstrupvej 9, 8581 Nimtofte		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	3,5	(3,4)
Resultat før skat	1,3	(1,5)
Egenkapital	4,6	(4,0)
Antal ansatte	2	

AARHUS KØLETEKNIK APS*

Sletten 22, 8543 Hornslet		
Regnskabsafslutning 31-12-2023		
Bruttofortjeneste	2,9	(2,8)
Resultat før skat	1,4	(1,4)
Egenkapital	1,3	(1,3)
Antal ansatte	3	

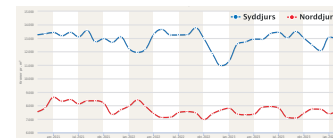
AAT TØMRER APS

Toftvej 4, 8500 Grenaa		
Regnskabsafslutning 30-09-2023		
Bruttofortjeneste	2,6	(4,5)
Resultat før skat	1,1	(1,7)
Egenkapital	3,9	(3,1)
Antal ansatte	7	

BOLIGMARKED

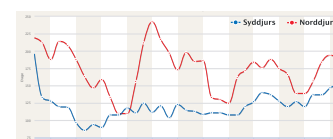
Salgspris pr. kvm.

Villaer/Rækkehuse



Salgstid

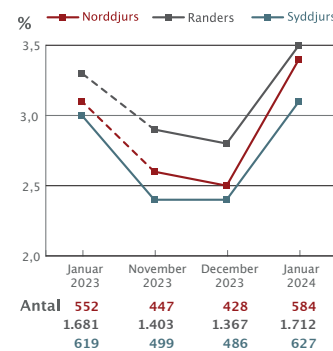
Villaer/Rækkehuse



LEDIGHED

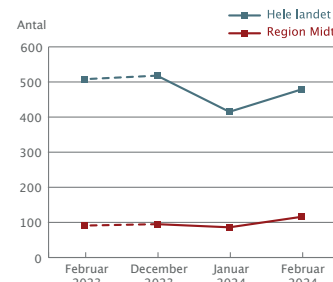
Fuldtidsledige

% af arbejdsstyrken (foreløbige) efter område, alder og køn.



KONKURSER

Antal erklærede konkurser



Kilder: Boligsiden.dk og Danmarks Statistik

SELSKABER

Nye selskaber

Cvr nr	Selskabsnavn	Reg.dat
444696304	Snedker- og Tømrermester Ruben Isaksen ApS	13.03.2024
44675285	Moeslund Huse Ejendomme ApS	04.03.2024
44662035	Schmidt Ventures ApS	27.02.2024
44647923	J.K.S. Ejendomme ApS	21.02.2024
44650037	Kirkevej 12 ApS	21.02.2024
44639815	CRS IPR ApS	17.02.2024
44708604	Byens Pølsevogn Ebeltoft ApS	19.03.2024
44697394	Schunk ApS	13.03.2024
44697807	TSCreative Consult ApS	13.03.2024
44675056	Kun La Koro ApS	04.03.2024
44668807	Colombian import og eksport ApS	29.02.2024
44664550	Ejsing Process ApS	28.02.2024
44661292	Nimtofte Købmandshandel ApS	27.02.2024

Selskabsændringer

242068039	JS Tag og Tømrer ApS	18.03.2024	4)
38894676	AA 2021 ApS	18.03.2024	4)
35645047	Carpenter Company ApS	12.03.2024	0)
34218692	EMF ApS	05.03.2024	2)
42420492	BibaDesign ApS	04.03.2024	4)
36995297	RESBJ Ejendomme ApS	22.02.2024	2)
29786038	Kommitment International ApS	20.02.2024	4)
43442619	AGM Leasing ApS	16.02.2024	0)
21101206	K.M. BYG ALLINGÅBRO ApS	13.02.2024	4)
41609605	UPSTRAW ApS	19.03.2024	3)
40464387	Avio dk ApS	18.03.2024	4)
34585571	GLUVER & KRUSE CONSULT ApS	13.03.2024	1)
28135300	SEASALT FANØ ApS	13.03.2024	3)
42655988	Work Ejendomme ApS	13.03.2024	4)
36983043	Memorable ApS	06.03.2024	0)
32101364	DUO DRESSAGE ApS	27.02.2024	3)

27662668	SUNWARE DATA ApS	26.02.2024	3)
40274278	Arkitekt Thomas Olsen ApS	26.02.2024	3)
41137568	SBA kloak ApS	25.02.2024	2)
42292222	Snedker Slut ApS	25.02.2024	2)
40104895	Elevator Service ApS	21.02.2024	2)
41416335	Dose4you ApS	20.02.2024	3)
38440888	Blach Fabricius ApS	19.02.2024	4)
26212723	Nordic Køleservice A/S	19.02.2024	2)
39611899	Wilson ApS	16.02.2024	2)
37909022	Taxo365 ApS	15.02.2024	0)
18299275	ELSEGÅRDE FERIECENTER ApS	15.02.2024	4)
40466894	Nanonoids ApS	14.02.2024	3)
42803480	Celtics P/S	13.02.2024	3)

0) Anmodning om opløsning – 1) Likvidation vedtaget – 2) Konkursdecret afsagt – 3) Opløst ved erklæring – 4) Virksomheden er opløst – 5) Indledt rekonstruktionsbehandling

Holding-, investerings- og ejendomsselskaber er undtaget.

NAVNE

Business Djursland

På den ordinære generalforsamling var der genvalg over hele linjen, idet senior vice president Jørgen O. M. Laurson, Terma Aerostructures A/S (formand), chefkonsulent Annemette Lyngby, Erhvervsakademi Dania (næstformand), direktør Allan Hougaard, VAM A/S (kasserer), direktør Rasmus Henriksen, Jysk Handi og konsulent Karen Thingstrup, Karpenhøj Naturcenter alle blev genvalg. Også de genopstillede suppleanter Daniel Dallerup og Bo Nørregaard Jensen blev genvalgt.

Glas



Direktør for Møllerup Gods Alexander Stig Gamborg (35) er valgt som bestyrelsesformand for Glas – Museet for glaskunst, hvor han afløser

Henning Kovsted, der har været formand siden 2007. „Det er med stor ære, ydmyghed og begejstring, at jeg påtager mig rollen som bestyrelsesformand for Glas i Ebeltoft. Museet har en rig historie og en enestående samling, og jeg ser frem til at være en del af det næste kapitel i dets udvikling,“ udtaler Alexander.

Kulturskolen Norddjurs



Foto: Klavs Kehlet

Mikkel Lynggaard (33) er tiltrådt som leder af Kulturskolen Norddjurs. Han er uddannet i klassisk guitar og musikpædagogik og kommer fra en stilling ved Kulturskolen Viborg.

„Jeg glæder mig meget til ledelsesopgaven ved Kulturskolen Norddjurs. Ikke mindst

til at møde de mange medarbejdere og lære dem og det øvrige norddjurske kulturliv at kende,“ fortæller Mikkel.

Ebeltoft

Handelsstandsforening

På Ebeltoft Handelsstandsforening ordinære generalforsamling var der genvalg til alle tre kandidater: Kristian Busk, Hos Walter, Marlene Ernø

Klidsbjerg, Thiele Briller og Dorte Tandrup, Sol og Strand (Næstformand). Bestyrelsen består desuden af: Hanne Sloth, Hanne Sloth Mode (Formand), Jens Friis, Kvickly (Kasserer) samt suppleanterne Helle Dannemarre, Mouse & Pen, Peter Overgaard, Lokalaviserne og Rikke Bendix, Ebeltoft Camping.

Handel Grenaa



På den ordinære generalforsamling var der nyvalgt (N) til bestyrelsen, som nu består af (fra venstre på billedet): Kasper Wenzell Karlsen (N), Kvickly, Rasmus Grejsen Lyng (N), Advokaterne Passagen (2. suppleant), Martin Just Nielsen, Dansk Revision (suppleant), Elin Andersen, Ret & Råd Advokater (næstformand), Ole Husum (N), Zacher Advokater (revisorsuppleant), Hanne Rasmussen, Bolig Nyt (Formand), Louise Helmer Larsen, Djurslands Bank, Lars Laursen, Far Strikker, Jesper Mortensen, Guldsmed Mouritsen samt Tenna Bojesen (N), Normal (ikke med på billedet).

HAR DU EN IDÉ TIL ET ARRANGEMENT I MILJØFORUM?

Vil du gerne vide, hvad der sker i Miljøforum?

– gå ind på vores hjemmeside

mfjorddjurs.dk

hvor du kan få mere at vide, melde dig til (gratis)
– og hvor du kan komme med forslag til
arrangementer



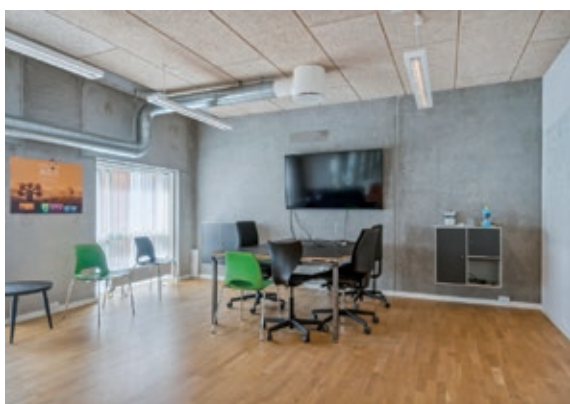
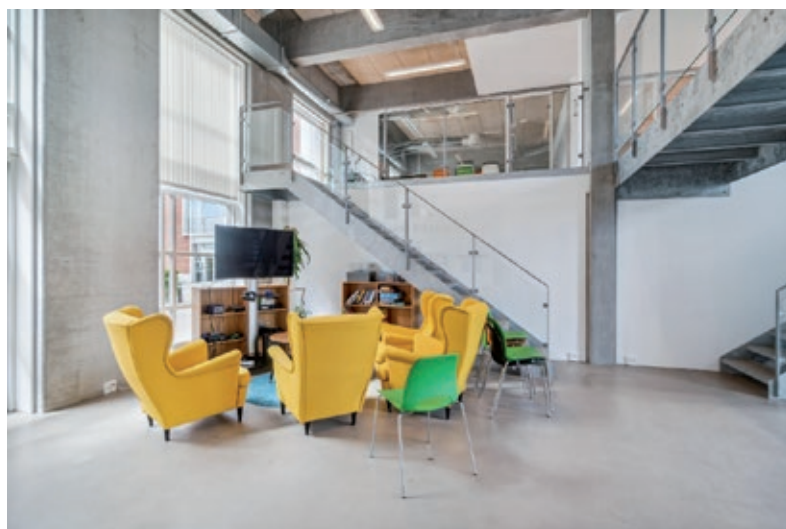
Miljøforum Norddjurs Erhverv er et samarbejde mellem interesserede virksomheder i Norddjurs og Norddjurs Kommune med henblik på at formidle erfaringsudveksling og viden om reduktion af virksomhedernes miljøbelastning og forøgelse af produktiviteten. Denne formidling sker primært ved erfaringsudveksling i de enkelte udviklingsgrupper (interessesgrupper) og ved afholdelse af diverse arrangementer - typisk fyraftensmøde, hvor alle kan deltage.

 **miljøforum**
NORDDJURS ERHVERV
www.mfnorddjurs.dk

HER ER DIT NYE FIRMADOMICIL

- 515 spændende m2 kontorlokaler i rustik New Yorker-stil
- Arkitekttegnet, rustikt kontormiljø med forskudt planløsning
- Kombination af fællesrum, mødelokaler og store/små kontorer
- Midt i Grenaa, tæt på Letbanen
- 10 parkeringspladser uden tidsbegrænsning, mange flere med

Beliggenhed: Østerbrogade 67 A+C, Grenaa



Kom og se det!
Kontakt: Lars Madsen
lm@johnfrandsen.dk
Tlf. 2611 6233